

Текущее состояние медиации в России

Сентябрь 2021

Forbes Legal Forum



Ключевые моменты (1/2)

- Закон №193-ФЗ от 2010 г.

- Принципы: Добровольность, Конфиденциальность, Сотрудничество и равноправие, Беспристрастность и независимость медиатора
- Процессуальные нормы
- Профессиональная и непрофессиональная медиация

- Новеллы 2019 г.

- Добавлены споры, вытекающие из административных и иных публичных отношений
- Отставные судьи как медиаторы
- Медиативное соглашение, достигнутое сторонами в результате процедуры медиации, проведенной без передачи спора на рассмотрение суда или третейского суда, в случае его **нотариального удостоверения имеет силу исполнительного документа.**

- Законопроект Министерства Юстиции

- Нет адвокатам и нотариусам
- Нет саморегулированию медиаторов

Ключевые моменты (2/2)

- 2014 г.: Профессиональный стандарт «Специалист в области медиации (медиатор)», но профессия не включена в Общероссийский классификатор профессий рабочих, должностей служащих и тарифных разрядов (ОКПДТР). Код 07. Административно-управленческая и офисная деятельность
- Программа подготовки медиаторов, утвержденная приказом Министерства образования и науки РФ от 14 февраля 2011 года № 187 по согласованию с Министерством юстиции РФ, утратила силу в 2017 году
- Рост количества организаций и количества программ профессиональной переподготовки
 - ТПП РФ с 2006 г.
 - РСПП с 2006 г.
- Сингапурская конвенция о медиации UNCITRAL 2018 г. – не подписана

Статистика (1/2)

Россия: ВС, статистика за 2011 - 2020 год

- 0,01% дел судов общей юрисдикции
- 0,002% дел арбитражными судами.
- Судебные примирители 2020: 798 гражданских дел и 1 административное дело в судах общей юрисдикции
- Рост процента мировых соглашений (приблизительно 2%)
- Ничего не известно о внесудебной медиации

Источник: сайт ВС РФ

Статистика (1/2)

Исследование CEDR (UK) – civil & commercial mediation (вся)

- До пандемии (март 2020) 16 500 кейсов в год
- Это на 38% больше , чем в 2018 г. (12 000 кейсов).
- В 93% случаев конфликт был урегулирован.
- 53% - это так называемые direct referrals.

Источник: The Ninth CEDR Mediation Audit

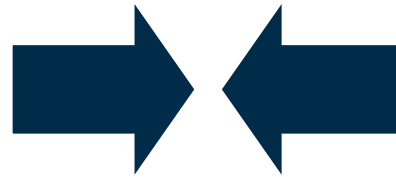
Запрос от делового сообщества

Рост запроса в деловом сообществе на переговорные стратегии и неформальную медиацию как методы разрешения сложных коммерческих, финансовых и корпоративных споров

- Постепенное понимание ценности парадигмы «управления конфликтом» и ее отличия от парадигмы «выигрыш в суде»
- Финансовая и операционная реструктуризация – фасилитация между должником и кредиторами
- Опционные соглашения, settlement accounts, корпоративные соглашения - проактивный дизайн альтернативных механизмов разрешения конфликтов
- Рост стратегий, направленных на создание конфигураций для мирного разрешения споров
- Запрос на профессиональные услуги в области переговоров

Дилемма

- Низкая степень знакомства с альтернативными методами разрешения споров
- Мало профессиональных переговорщиков и медиаторов
- Недоверие со стороны юридического сообщества



Смена парадигмы запроса делового сообщества - от «победы в войне» к «урегулированию конфликта»